



COMO VENDER  
EN LÍNEA

# Vende tus productos en Amazon México

## Desde el alta de cuenta como vendedor hasta la entrega de productos a tus clientes.

Este curso está diseñado para que tu o alguien de tu equipo de trabajo conozca todos los requisitos para comenzar a vender en Amazon México y generar una cuenta exitosa con crecimiento constante.

Curso enfocado a personas o empresas que desean acortar su curva de aprendizaje y capacitarse de forma inicial para evitar posibles errores que impliquen tiempo y dinero. Duración del curso de seis horas divididas en sesiones de dos horas cada una. Curso práctico y personalizado sobre cuenta del vendedor a través de sesiones remotas.

- **Alta de cuenta.** Te acompañamos en el proceso de realizar tu alta de cuenta como vendedor dentro del Marketplace de Amazon México evitando posibles errores durante el proceso que pueda resultar en una posible cuenta suspendida o bloqueada. Te explicaremos a detalle los requisitos y documentación para lograr una cuenta aprobada de forma exitosa.
- **Catálogo de productos.** Creación de catalogo a publicarse con implementación de lineamientos e-commerce y especificaciones de Amazon que ayudaran a un posicionamiento orgánico y sostenido.
- **Brand Registry.** Incorpora tu marca al registro de marca de Amazon y conoce los beneficios adicionales que esta acción puede brindar a tu cuenta y productos.
- **Buy Box.** Juntos analizaremos tus productos y determinaremos acciones estratégicas para ganar la buybox dentro del Marketplace de Amazon México.
- **FBA o Logística de Amazon.** Te ayudaremos a determinar que productos y en qué cantidad deberás enviar al Fullfilment de Amazon México para ganar rentabilidad en tus envíos y tener un mayor margen de ganancia. Conocerás como generar este proceso dentro de la plataforma para que de forma sistemática puedes resurtir tu inventario.
- **Campañas de publicidad dentro de Amazon México.** Conocerás todas las formas en las cuales puedes dar más visibilidad a tus productos dentro de Amazon México a través de campañas enfocadas a tipos de productos, temporalidad o inventario además de crear ofertas y promociones que ayuden dar visibilidad a lanzamientos o productos de tu interés.
- **Reportes.** Conocer lo que sucede dentro de tu cuenta es lo más importante para tomar decisiones. Te explicaremos los reportes más importantes en cuanto a visibilidad de productos, contabilidad, conversiones, etc.

**Nuestro diferencial con otros cursos en línea:**

✿ **Curso personalizado y en vivo con un asesor experto.** El curso es practico ya que los procesos serán aplicando directamente a tu cuenta. Las sesiones se realizan vía remota en los días y horarios acordados.

✿ **Programa tu asistencia en el siguiente [link](#) y nos pondremos en contacto contigo.**



Escanea este código QR con la cámara de whatsapp para unirme a la comunidad.

